



Soyons des SangBassadeurs !

90% des français sont prêts à donner leur sang ; 4 % le font régulièrement. Notre rôle dans la prise de contact est de pousser les 86% (prêts à donner sans le faire) à franchir le pas.

Attitude : - **Convaincre de manière sympathique sans insister**
- **Proposer de donner son sang maintenant dès lors que l'on en a le temps**

Allons parler aux personnes, la distribution de flyers ne suffit pas

Exemple d'introduction :

Bonjour, nous organisons une grande collecte de sang publique parce que nous manquons de sang dans notre département. Auriez-vous 30 minutes pour donner votre sang, même si vous ne l'avez jamais fait. Ce serait très généreux de votre part et pourrait permettre de sauver des vies....

C'est ici à l'Opéra, vous pouvez donner tout de suite si vous voulez bien.

Eléments d'argumentation :

- 1- Le sang artificiel n'existe pas.
- 2- Le sang est la source d'oxygène de notre organisme.
- 3- Perte totale de sang à la suite d'une hémorragie = Mort
- 4- Plus d'un million de personnes sont sauvées tous les ans grâce à la transfusion.
- 5- Les besoins en sang dans les hôpitaux sont énormes.
- 6- Les indications principales : interventions chirurgicales, accidents graves de la voie publique, dans le traitement des cancers et particulièrement du sang...
- 7- Tous les constituants du sang sont indispensables en thérapeutique.
- 8- Un don du sang sauve trois vies, car les trois constituants sont transfusés, les Globules Rouges, les Plaquettes, le Plasma.
- 9- La durée de conservation du sang après don est très limitée, d'où la nécessité de répéter le don dans l'année. Seulement 4% de la population donne son sang, MAIS ON EST TOUS DES RECEVEURS POTENTIELS.

Bon courage et merci !